

Marketing von Beratung

CECRA MODUL 10

Ganz unabhängig von der Frage, ob es sich um kostenpflichtige Unternehmensberatung oder geförderte Beratung handelt: Beratung braucht Marketing! Denn viele Kunden müssen erst sensibilisiert werden, bevor sie ihren Bedarf erkennen und Beratung nachfragen. Hinzu kommt: Beratung ist eine höchst individuelle Dienstleistung und stark von der Persönlichkeit der Beratenden geprägt. Gründe genug, sich als Berater:in aktiv mit dem Marketing der eigenen Leistungen zu beschäftigen.

Seminarziele:

Die Teilnehmer:innen ...

- kennen die Besonderheiten des Marketings von Beratungs- und Bildungsangeboten.
- können Bedürfnisse wecken bzw. ansprechen sowie entsprechende Werbematerialien erstellen.
- können Beratungs- und Bildungsangebote zielgruppenorientiert und über unterschiedliche Kanäle kommunizieren und vermarkten.

Inhalt:

- Verständnis und Einstellung zum Verkauf
 - Was heißt „gutes Verkaufen“?
 - Was ist das Besondere beim Verkauf von Beratungsleistungen?
- Eckpunkte eines erfolgreichen Beratungsmarketings
- Aktive Akquisegespräche führen
 - Bedürfnisse erkennen und klären durch gute Fragen
 - Die eigene Leistung nutzenorientiert präsentieren
 - Umgang mit Einwänden (z.B. zum Preis)
 - Zum Abschluss kommen
- Die „Dreiminüterstruktur“ zur kompakten Darstellung von Organisation, Person und Leistung
- Verkaufen im Team (Cross Selling): Wie bringen sich Berater:innen gegenseitig ins Spiel?

(Schwerpunktsetzung in Abstimmung mit den Teilnehmenden)

Das zeichnet uns als Trainer:innen aus:

- *Fundierte methodische Ausbildung*
- *Eigene langjährige Praxiserfahrung in der Beratung*
- *Eng mit der Landwirtschaft verbunden*
- *Direkter Draht zur Branche*

*Näheres zu unseren Trainer:innen und zu unseren Angeboten für landwirtschaftliche Berater:innen erfahren Sie auf unserer Homepage:
www.entra-agrar.de*

Seminarzeit:

Die Gesamtseminarzeit beträgt ohne Berücksichtigung der Pausen mindestens 12 Stunden.

Anerkennung nach CECRA

(CECRA = Certificate for European Consultants in Rural Areas) entspricht Modul 10 des CECRA Basis-Zertifikats; mehr Infos unter www.cecra.net